

WOONT U
BINNENKORT
OP NUMMER



22

Nieuwe Erf in Koekange

Kenmerken

Soort	villa
Type	vrijstaande woning
Ligging	aan rustige weg, vrij uitzicht, open ligging, landelijk gelegen
Bouwjaar	2012
Garage	inpandig
Berging	vrijstaand hout
Permanente bewoning	ja
Huidig gebruik	eigen
Woonoppervlakte	242 m ²
Perceeloppervlakte	1170 m ²
Volume	985 m ³
Aantal kamers	5
Aantal slaapkamers	4
Onderhoud binnen	uitstekend
Onderhoud buiten	uitstekend
Verwarming	vloerverwarming geheel, warmtepomp
Warm water	elektrische boiler eigendom
Isolatie	volledig geïsoleerd
Energielabel	A
Tuin diepte/lengte	tuin rondom
Kwaliteit	fraai aangelegd
Achterom	ja

Indruk

Stelt u zich eens voor: uitgestrekte vergezichten over de landerijen, met zijn schitterende wolken, vormen een levendig schilderij. Aan de rand van de tuin grazen koeien rustig, terwijl hazen en reeën dartelen door het veld. Dit betoverende uitzicht is werkelijk uniek en onweerstaanbaar.

Maar niet alleen het landschap is bijzonder. De woning zelf is een architectonisch meesterwerk, met haar unieke ronde vorm die meteen in het oog springt. Luxe, comfort, verduurzaming en verfijning zijn hier de sleutelwoorden. Er is geen moeite gespaard om deze woning te transformeren tot een waar paradijs, voorzien van alle moderne gemakken die je maar kunt wensen. Van duurzame materialen tot een verbluffende afwerking, alles is tot in de puntjes verzorgd. Met een royaal woonoppervlak van ongeveer 241 m² is dit een imposante en ruime villa, compleet met luxe voorzieningen. Het interieur straalt elegantie uit, met een prachtig lichtplan, gietvloeren met vloerverwarming en een adembenemend uitzicht op de groene tuin en omgeving. Het is een echt slim huis waarbij alle objecten zoals verwarming, verlichting en gordijnen op afstand bediend kunnen worden dankzij een geavanceerd domoticsysteem. Deze villa is zonder twijfel 'volledig instapklaar'.

De hoogwaardige afwerking en uitstekende staat van onderhoud van de villa getuigen van de liefde en toewijding die de huidige eigenaren hebben geïnvesteerd. Dankzij de grote raampartijen geniet je vanuit elke leefruimte op de begane grond van een prachtig uitzicht.



Indruk

Gelegen op een afgesloten en groen domein van 1.170 m², biedt het geheel ook nog een groot en geïsoleerd bijgebouw dat momenteel dienst doet als kantoor, maar eenvoudig kan worden omgebouwd tot gastenverblijf. De dubbele carport en parkeerruimte op het erf bieden plaats voor meerdere auto's. Kortom, de ideale uitvalsbasis voor uw gezin om in stijl te wonen, te midden van het groen en toch dicht bij alle voorzieningen en uitvalswegen.

Bouwkenmerken:

- Bouwjaar: De woning is gebouwd in 2012;
- Bouwwijze: Traditioneel gebouwd: in steen opgetrokken met spouw en afgewerkt met stalen wanden;
- Isolatie: De woning is volledig geïsoleerd;
- Verwarming: januari 2023 is de woning voorzien van een Immergas Magis warmtepomp en Immergas warmtepompboiler;
- Woonoppervlakte: 242 m²;
- Overige inpandige ruimte: 23 m²;
- Inhoud woning: 985 m³;
- Oppervlakte kantoor: 17 m²;
- Oppervlakte Poolhouse: 24 m².

Indeling

Entree met luifel aan de voorzijde van de woning. Bij het binnenkomen van de woning is de eerste blik meteen gericht op de indrukwekkende handgemaakte trap, een ware staaltje architectonisch vakmanschap. Aan uw linkerhand bevindt zich de meterkast, uitgerust met glasvezelaansluiting, terwijl aan uw rechterhand het moderne toilet en een technische ruimte te vinden zijn, waar onder andere de warmtepomp en het boilervat zijn ondergebracht.



Indruk

Enmaal binnen in de woonkamer wordt u omarmd door de unieke ronde vorm van het huis, die speels overgaat in diverse ruimtes, waaronder een gezellige televisiekamer en een uiterst luxueuze open keuken van Siematic, voorzien van Miele inbouwapparatuur. Opmerkelijk zijn de indrukwekkende glazen constructies die het daglicht rijkelijk laten binnenstromen, zowel op de begane grond als op de bovenverdieping, dankzij identieke glaspartijen. Dit zorgt niet alleen voor een aangename lichtinval, maar biedt tevens een prachtig uitzicht op de tuin.

Vanuit de keuken leidt een doorgang naar de bijkeuken, voorzien van een achterdeur en aansluitingen voor uw witgoedapparatuur. Hier heeft u tevens toegang tot de inpandige garage, met dezelfde hoogwaardige gietvloer als in de woning. De garage is voorzien van vloerverwarming en biedt ruimte aan de waterontharder en beschikt over een spoelbak met zowel warm als koud water. Extern wordt de toegang tot de garage verzorgd door een elektrisch bediende roldeur.

Eerste verdieping

De onder architectuur ontwikkelde handgemaakte trap brengt u naar de eerste verdieping, waar een ruime overloop met twee vides en royale raampartijen u begroet. De gehele verdieping is uitgerust met een gietvloer voorzien van vloerverwarming, die in elke kamer afzonderlijk te regelen is.



Indruk

Op deze verdieping bevinden zich drie slaapkamers, waarvan één toegang geeft tot het balkon. De badkamer is luxueus uitgerust met een inloopdouche, toilet en wastafel. Een vierde slaapkamer fungeert als master-bedroom en beschikt over een eigen uiterst luxe badkamer met inloopdouche, toilet, wastafel en ligbad. Bovendien beschikt deze kamer over een ruime inloopkast.

Tuin

De tuin is prachtig aangelegd en beschikt over drainage onder de verschillende terrassen. Van hieruit geniet u van een werkelijk adembenemend uitzicht over de achterliggende weidegronden, dat nooit zal vervelen en totale privacy garandeert. In de tuin bevindt zich een prachtig verwarmd zwembad, omringd door vlonders die ook rondom het huis zijn geplaatst.

Bijgebouwen

Op het terrein staat een vrijstaand bijgebouw van ongeveer 16 m². Dit bijgebouw is volledig zelfvoorzienend, met eigen elektra meters, isolatie en verwarming via een gaskachel. Het beschikt over een keukenblok, douche voorziening en een toilet. Momenteel is dit bijgebouw ingericht als fitnessruimte, maar het is ook zeker geschikt voor gebruik als kantoor, thuiswerkruimte of als Bed & Breakfast. Naast het kantoor bevindt zich een aparte berging, ideaal voor het opbergen van bijvoorbeeld tuingereedschap.

U kunt uw auto's gemakkelijk parkeren op het eigen terrein, onder de ruime carport die ruimte biedt aan twee auto's, of in de garage.



Indruk

Aan het verwarmde buitenzwembad, dat automatisch wordt gereinigd, grenst het poolhouse, dat volledig afsluitbaar is met een glazen wand. Hier kunt u heerlijk in de schaduw genieten van alle geneugten die het zwembad te bieden heeft. Het poolhouse is uitgerust met een keukenblok met koelkast en gaskookplaat, evenals een design gas openhaard, waardoor het ook op koudere dagen een aangename plek is om te genieten van het buitenleven.

Bijzonderheden

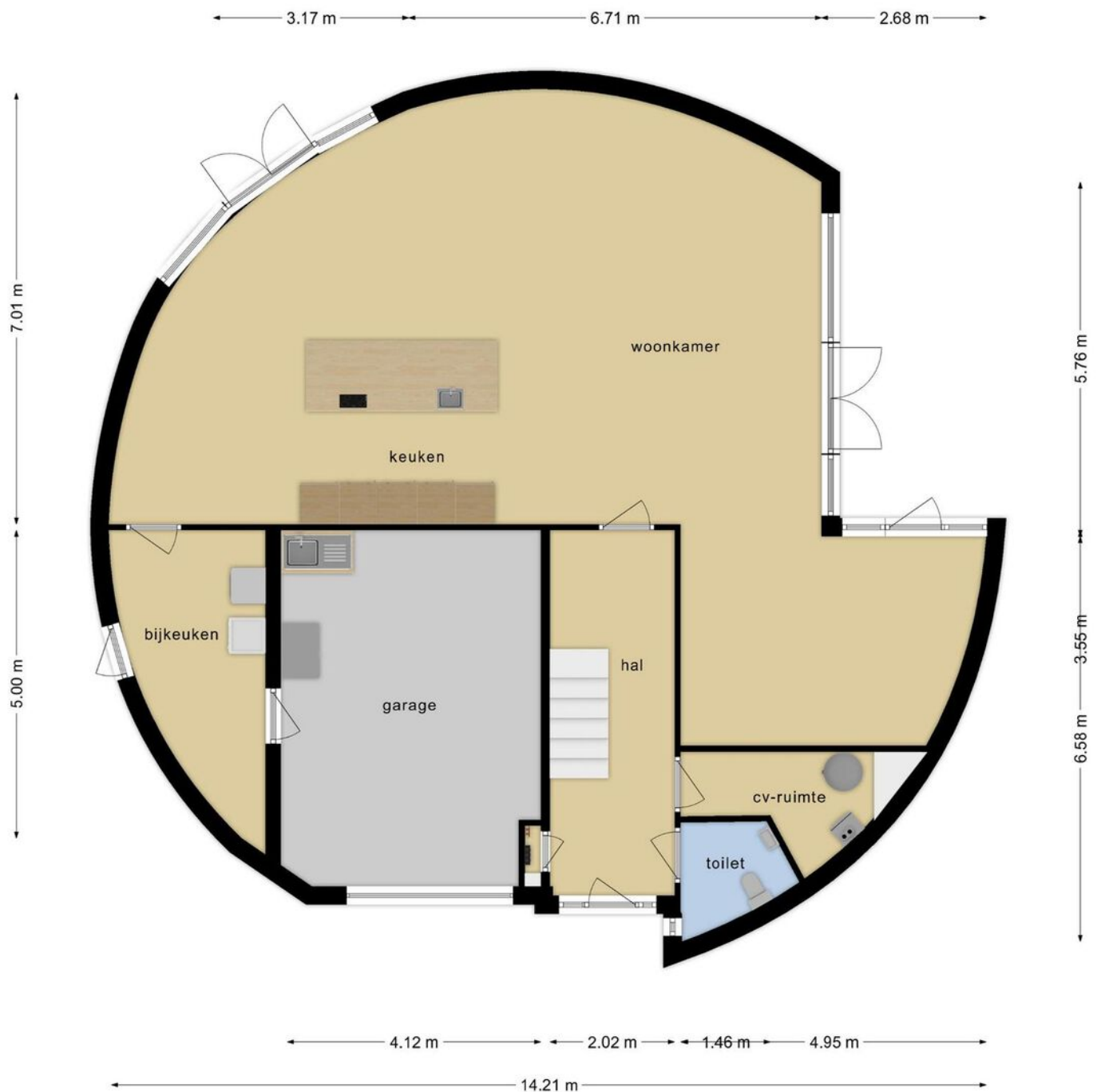
- Volledige domotica voor verwarming, verlichting en gordijnen;
- Alarmsysteem;
- Alle kamers beschikken over Cat5 aansluitingen;
- De woning beschikt over 48 zonnepanelen, een waterontharder en een airconditioning systeem;
- De tuin beschikt over een beregeningsinstallatie en drainage onder de terrassen;
- Vloerverwarming op zowel de parterre als op de etage;
- Buiten zwembad verwarmd door een warmtepomp;
- Constructief voorbereid tot het realiseren van een dakterras;
- De woning is aangesloten op glasvezel en alle nutsvoorzieningen.
- Vereniging van Eigenaren voor onderhoud Nieuwe Erf (bijdrage circa € 20,- per maand). Eigenaren zijn zelf verantwoordelijk voor onderhoud aan openbaar terrein; dit geschiedt roulerend per huisnummers (even en oneven);
- De woning is eventueel volledig gemeubileerd te koop, meerprijs in overleg;
- Bij de woning hoort het (1/13) onverdeeld aandeel in het recht van eigendom in mandelig perceel







Plattegrond



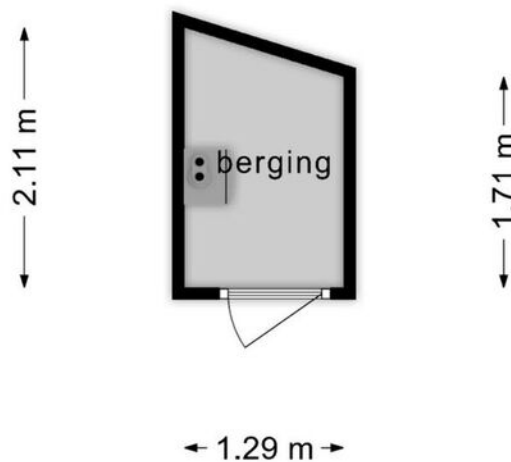
**Deze plattegronden zijn opgemaakt voor indicatieve doeleinden.
Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.**

Plattegrond



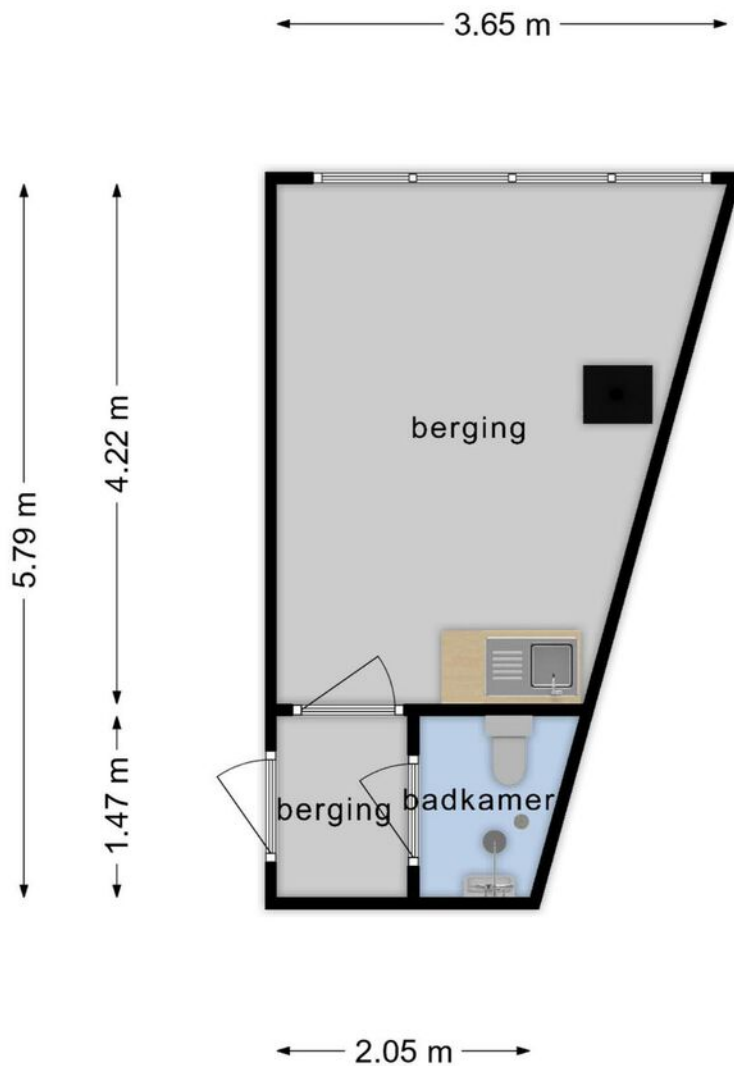
**Deze plattegronden zijn opgemaakt voor indicatieve doeleinden.
Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.**

Plattegrond



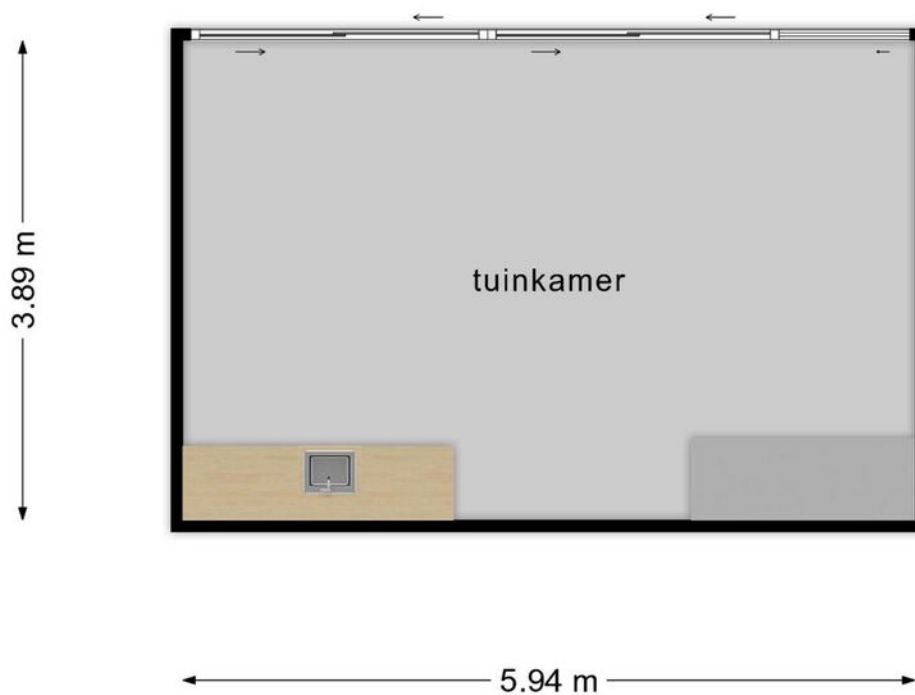
**Deze plattegronden zijn opgemaakt voor indicatieve doeleinden.
Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.**

Plattegrond



**Deze plattegronden zijn opgemaakt voor indicatieve doeleinden.
Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.**

Plattegrond



**Deze plattegronden zijn opgemaakt voor indicatieve doeleinden.
Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.**

Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: ---



0 5 10 15 20 25m

12345 Perceelnummer	Deze kaart is noordgericht	Schaal 1: 500	
25 Huisnummer			
— Vastgestelde kadastrale grens		Kadastrale gemeente	De Wijk
— Voorlopige kadastrale grens		Sectie	K
— Administratieve kadastrale grens		Perceel	890
— Bebouwing			

Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 19 juni 2023
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.
De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.



Uw 11 vragen

Uw vragen over onderhandelingen, koopovereenkomsten en meer...

'Word ik koper als ik de vraagprijs bied?' en 'Wanneer komt de koop tot stand?' zijn vragen waar vele misverstanden over bestaan. U krijgt van ons antwoord op al deze vragen. Tijdens het gehele traject, van nieuwsgierigheid naar en interesse in een woning, tot en met het eventuele bod dat u hierop doet. Lees deze informatie goed door, zo voorkomt u teleurstellingen.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Dus: als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen.

2. Wat is kosten koper?

Kosten koper (k.k.) betekent dat de koper de kosten voor de overdracht van de woning dient te betalen. De totale kosten koper bedragen met de huidige verlaagde overdrachtsbelasting tussen de 4 tot 5 % van de overeengekomen koopprijs.

Onder deze kosten koper vallen de volgende kosten:

- Overdrachtsbelasting: 2%
- Notariskosten voor de opmaak van de akte van levering
- Kadasterkosten voor de inschrijving voor de akte van levering (koopakte)

Naast deze kosten dient u, als koper, ook rekening te houden met:

- Notariskosten voor de opmaak van de hypotheekakte
- Kadasterkosten voor inschrijving van de hypotheekakte

Onder de kosten koper vallen nooit de makelaarskosten. Als een verkoper een makelaar inschakelt voor de verkoop van zijn/haar woning, dan zal de verkoper de kosten van deze makelaar moeten betalen. Als de koper een makelaar inschakelt voor de aankoop van een woning zal de koper de kosten van deze makelaar moeten betalen.

3. Wat is vrij op naam?

Soms neemt de verkoper de kosten voor de overdracht van de woning op zich. De woning wordt dan "vrij op naam" (v.o.n.) aangeboden. Onder vrij op naam vallen de volgende kosten:

- Overdrachtsbelasting
- Kadasterkosten voor inschrijving van de akte van levering (koopakte)
- Notariskosten voor de opmaak van de akte van levering.

De koper betaalt bij "vrij op naam" zelf de kadasterkosten voor het inschrijven van de hypotheekakte en de notariskosten voor het opmaken van de hypotheekakte. Onder "vrij op naam" vallen nooit de makelaarskosten. Als een verkoper een makelaar inschakelt voor de verkoop van zijn/haar woning, dan zal de verkoper de kosten van deze makelaar moeten betalen. Als de koper een makelaar inschakelt voor de aankoop van een woning zal de koper de kosten van deze makelaar moeten betalen.

4. Wat houdt een taxatieopdracht in?

Een opdracht tot taxatie is een opdracht tot het geven van een waardeoordeel van een pand en het uitbrengen van een eenvoudig rapport op dat gebied. Een opdracht tot taxatie houdt geen opdracht tot het verrichten van een bouwkundige keuring in.

5. Kan verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is: ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zoals beschreven onder: "Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?"), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de verkopende partij een bod aanvaardt, dan is er sprake van een koop. Als de verkoper een tegenbod doet, kan de koper door dit te aanvaarden de koop tot stand brengen. Andersom kan dat ook. Als de potentiële koper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt het eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als de partijen "naar elkaar toekomen" in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

Uw 11 vragen

6. Hoe komt de koop tot stand?

Als de verkoper en koper het eens worden over de voor hen belangrijkste zaken bij de koop (dat zijn meestal de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Vaak worden er naast de eerder genoemde punten nog een aantal aanvullende afspraken opgenomen in de koopakte. Denk hierbij bijvoorbeeld aan de boeteclausule. Een ontbindende voorwaarde is overigens een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan zult u dit bij het uitbrengen van uw bod moeten melden. Het is zaak dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Zodra de verkoper en de koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een afschrift van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog van de aankoop van de woning afzien. Ziet de koper tijdens de wettelijke bedenktijd niet af van de koop van de woning, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer. De overdracht zal dan op de afgesproken opleveringsdatum plaatsvinden bij de notaris.

7. Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft namelijk in een vonnis bepaald dat de vraagprijs van een woning een uitnodiging is tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs uit een advertentie of woninggids biedt, dan doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

8. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigingen?

Dat mag. Eén van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de

verkopende makelaar - natuurlijk in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventuele gedane toezeggingen na te komen. De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen. Vraag bij uw NVM-makelaar naar een folder over deze procedure.

9. De makelaar vraagt een belachelijke hoge prijs voor een woning. Mag dat?

De verkoper bepaalt waarvoor hij zijn woning verkoopt in overleg met zijn makelaar. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist. Dat geldt voor alle zaken die de verkoper belangrijk vindt om over te beslissen of hij zijn woning aan deze koper wil verkopen. Als verkoper en koper het over deze zaken eens zijn, is er een koop. Soms besluiten verkoper en koper over een aantal minder belangrijke zaken 'roerende zaken bijvoorbeeld' pas te onderhandelen als ze het over de hoofd-zaken eens zijn. In een dergelijk geval kan een rechter wel bepalen dat de partijen, nu ze het over de door hen zelf aan-gegeven hoofdzaken eens zijn, moeten doorgaan met onderhandelen tot er een redelijk resultaat is bereikt.

10. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouw woning is een dergelijke optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning wordt vaak ten onrechte het begrip "optie" gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelings-proces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiks-mogelijkheden van de woning.

Uw 11 vragen

Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en verkopende makelaar beslissen zelf of er bepaalde toezeggingen worden gedaan in een onderhandelingsproces.

De verkopers zijn uiteraard zeer benieuwd naar uw oordeel. We stellen het dan ook bijzonder op prijs spoedig van u een reactie te mogen ontvangen!

11. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Neen. Voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid 'hangt' aan de overdracht van een woning. Dat is de overdrachtsbelasting (2%) en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers. Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst (makelaarscourtage). De makelaar dient bij de verkoop vooral het belang van de verkoper, dus niet van de koper. Het kan daarom eveneens voor de koper van belang zijn een eigen makelaar in te schakelen.

Overige, voor u belangrijke informatie:

Een huis kopen doet u niet elk jaar, althans de meeste mensen niet. Wij gaan ervan uit dat u, voordat u een bod uitbrengt op een woning, gedegen onderzoek heeft verricht naar alle aspecten die in het algemeen, en voor u in het bijzonder, van belang zijn bij het nemen van een aankoopbeslissing. Onderzoek naar uw financiële mogelijkheden is natuurlijk een eerste vereiste, u moet tenslotte weten hoeveel u te besteden hebt. Ook het inwinnen van informatie bij de gemeente is essentieel. Uit deze gegevens blijkt o.a. wat er in het bestemmingsplan staat over de woning die u op het oog hebt, hoe het zit met eventuele vervuiling e.d. Daarnaast raden wij u aan om bovenstaande informatie goed door te lezen. Verzekert u zich ervan dat alle voor u belangrijke zaken ter sprake komen. Maak hiervan eventueel een lijstje, zodat u niets kunt vergeten. Indien u vragen hebt over de woning, schroom dan niet deze aan ons te stellen. Wij zijn ervoor om u van dienst te zijn!

Bankgarantie/waarborgsom

Volgens de algemene richtlijnen van de NVM wordt er een bankgarantie / waarborgsom in de koopovereenkomst opgenomen. Ook in bijzondere gevallen, omstandigheden of op verzoek van de verkoper kan een dergelijke bepaling in de koopovereenkomst opgenomen worden. Voor het verstrekken van een bankgarantie kan uw bank hiervoor mogelijk kosten berekenen. U dient hier bij het opstellen van de hypotheekofferte rekening mee te houden.

Algemene voorwaarden

Voor de verkoop van een woning of appartement.

Bent u geïnteresseerd in aankoop van een woning uit onze portefeuille? Voor de bezichtiging mailen wij u de verkoop brochure. In de brochure zijn de Vragenlijst en Lijst van Zaken opgenomen. De woning wordt opgeleverd op basis van deze informatie, tenzij anders is overeengekomen. Indien u een bieding wilt uitbrengen ontvangen wij dit graag telefonisch of per e-mail. Naast uw prijsvoorstel, kunt u hierbij ook de gewenste datum van oplevering en eventuele andere voorwaarden (bijv. financiering) aangeven. Na overleg met de verkoper zullen wij vervolgens op uw bieding reageren. Zodra er overeenstemming is bereikt over de koopsom, datum van oplevering en eventuele andere voorwaarden zal de koop- overeenkomst worden opgesteld. Wanneer deze door beide partijen getekend is, is de koop gesloten (wettelijke schriftelijkheidsvereiste) en gaan de 3 dagen bedenktijd in. Mondeling alleen is niet meer rechtsgeldig. De overeenkomst wordt opgemaakt conform het model van de Nederlandse Vereniging van Makelaars NVM, Consumentenbond en Vereniging Eigen Huis en bevat onder andere de volgende clausules:

Verkoop bij inschrijving:

Bij grote belangstelling voor een bepaalde woning, kan er voor worden gekozen om verkoop bij inschrijving te organiseren. Bij deze verkoopprocedure stellen we alle kandidaten in de gelegenheid om eenmalig een bod (lees: eindvoorstel) uit te brengen. In overleg met de verkoper(s) zal vervolgens uit de uitgebrachte biedingen het beste voorstel geselecteerd worden. Hierbij wordt niet alleen naar de hoogte van het bod gekeken, maar ook naar de bijbehorende voorbehouden, opleverdatum en eventuele overname van roerende zaken. Indien u uw interesse heeft getoond voor een woning waar een verkoop bij inschrijving wordt georganiseerd, dan zullen wij u hier apart over informeren.

Voorbehoud verkrijging financiering (en Nationale Hypotheek Garantie):

Indien er geen financiering verkregen kan worden voor de koopsom plus bijbehorende kosten koper, is er mogelijkheid om de koop (kosteloos) te kunnen ontbinden. De termijn hiervoor bedraagt 6 weken na

(mondelinge) overeenstemming. Wel dient u hiervoor de stukken van de hypotheekaanvraag en de afwijzing van de hypotheek-verstrekker te overleggen.

Notariskeuze:

Voor de overdracht van een woning zal altijd een notaris bezocht moeten worden. De notariskosten (onderdeel van de kosten koper) zijn voor rekening van de koper. De koper mag de notaris daarom ook uitkiezen en wel graag uiterlijk voor het verstrijken van de bedenktijd. Indien er geen voorkeur is, kan het raadzaam zijn een aantal notarissen te verzoeken een offerte uit te brengen. Het meest praktische is om een notaris te kiezen in de omgeving van de woning / appartement die u gekocht heeft.

Waarborgsom / Bankgarantie:

Er dient een waarborgsom gestort te worden bij de notaris ter grootte van 10% van de koopsom, dan wel een bank-garantie gesteld te worden voor hetzelfde bedrag. Dit dient uiterlijk 8 weken na (mondelinge) overeenstemming te gebeuren.

Onderzoeksplicht koper:

De informatie die is vermeld in de presentatie en/of bijbehorende stukken is verkregen van de eigenaar/ verkoper uit eigen waarnemingen ter plaatse en heeft tot doel om de koper zo goed mogelijk te informeren en tegelijk te voldoen aan de op de verkoper rustende mededelingsplicht. Op grond van het Burgerlijk Wetboek rust op de koper een onderzoeksplicht. Dit houdt in dat de koper zelf verantwoordelijk is voor de beoordeling of de woning de eigenschappen bezit die voldoen aan de bestemming die de koper ervoor heeft. Het verdient dan ook aanbeveling om een bouwkundige of een aankopend makelaar in te schakelen.

Bouwkundige keuring:

Een bouwkundige keuring kan goed inzicht geven in de bouwkundige staat van de woning en eventuele gebreken. Wilt u een keuring laten uitvoeren, dan kunt u dit bij uw bieding aangeven. Er zal dan een bouwkundig voorbehoud in de koopakte worden opgenomen, waarbij u het recht heeft de overeenkomst te

Algemene voorwaarden

ontbinden als de direct noodzakelijke herstelkosten (blijkens uit een rapport opgesteld door een erkende keuringsinstantie) het overeengekomen bedrag te boven gaan. Uiteraard kunt u er ook voor kiezen om de bouwkundige keuring voor het uitbrengen van een bod of vóór de ondertekening van de koopovereenkomst te laten uitvoeren. Dit laatste geniet over het algemeen de voorkeur.

Gebruiksoppervlakte:

NVM makelaars maken bij het opmeten van de gebruiks- oppervlakte (GBO) gebruik van de NVM-meetinstructie. Deze is gebaseerd op de NEN2580 en is bedoeld om een uniforme manier van meten toe te passen. Ondanks dat bij het opmeten de zorgvuldigheid in acht is genomen is de opgegeven GBO indicatief en kunnen daaraan geen rechten worden ontleend. De meetinstructie sluit verschillen in interpretatie, afrondingen of meetfouten niet uit. Uiteraard staat het u vrij om de woning zelf na te meten.

Kwalitatieve lasten en/of beperkingen:

Er kunnen erfdienstbaarheden, kettingenbedingen e.d. van toepassing zijn. Bijvoorbeeld een recht van weg, overpad of overbouw. Deze staan doorgaans in het eigendomsbewijs en wordt daarom ook bij de koopakte als bijlage gevoegd.

Overige bijzondere bepalingen:

Voor bepaalde woningen/appartementen of in bepaalde situaties, kan in de koopovereenkomst bijzondere bepalingen worden opgenomen.

- Een ouderdomsclausule voor woningen van rond de 40 jaar of ouder. Vanwege het feit dat de kwaliteit lager kan zijn dan bij nieuwbouwwoningen.

- Een niet-bewoningsclausule, indien de verkoper het object niet zelf heeft bewoond zoals in geval van een erfenis of bij gedwongen verkoop door de bank.

- Tot 1993 zijn er asbest of asbesthoudende bouwmaterialen gebruikt. Pas in 1993 is dit verboden. Zodoende wordt de aanwezigheid hiervan niet uitgesloten bij woningen / appartementen waarvan het bouwjaar ouder is en vrijwaart de koper de verkoper voor eventuele aansprakelijkheid.

- In het geval dat er nog een (gesaneerde) olietank in de grond zit, wordt de eventuele aanwezigheid van verontreiniging niet uitgesloten en vrijwaart de koper de verkoper voor eventuele aansprakelijkheid. Uiteraard kunt u dit door een gespecificeerd bureau laten onderzoeken.



Allereerst hartelijk dank voor uw getoonde interesse in deze woning. Deze informatiebrochure is door Makelaardij Friesland met zorgvuldigheid samengesteld op basis van door de verkoper(s) (en/of derden) verstrekte informatie. Aan deze informatie kunnen noch jegens Makelaardij Friesland, noch jegens de verkopers rechten worden ontleend. De maten in de geleverde tekeningen zijn indicatief, er kunnen geen rechten aan worden ontleend. Ook kunnen in de tekeningen indelingen afwijken van de werkelijkheid. Makelaardij Friesland alsmede haar opdrachtgevers en leveranciers zijn niet aansprakelijk voor schade als gevolg van eventuele onjuistheden, onvolledigheden of onvolkomenheden of anderszins. De koper heeft zijn eigen onderzoeksplicht naar alle zaken die voor hem van belang zijn en kan zich nimmer beroepen op de onbekendheid met feiten die hij zelf had kunnen waarnemen of die herkenbaar waren uit de openbare registers. Voor onze voorwaarden verwijzen wij u naar de Algemene Consumenten Voorwaarden van de NVM. Wij adviseren u om bij de aankoop uw eigen NVM-makelaar te raadplegen die u kan begeleiden en adviseren bij het aankoopproces.

Over ons

Een deskundige aanpak met een zeer gedreven instelling, het actiefste makelaarsteam van Friesland!



Wilt u ook een gratis waardebeoordeling van uw woning of appartement? Neem contact met ons op!

Van Kleffenlaan 6
8442 CW Heerenveen

Telefoon: 0513 - 23 21 80
heerenveen@makelaardijfriesland.nl

Beoordelingen

Op Funda worden wij beoordeeld met...

AANKOOP

9.4

VERKOOP

9

Onze dienstverlening is klantgericht, eerlijk en betrouwbaar. Onze afspraken zijn helder, geen verrassingen achteraf. Op basis van open communicatie met u worden haalbare doelen vastgesteld en een resultaatgericht plan gemaakt. Wij zijn u graag van dienst!

Weten wat er speelt, in de woningmarkt en bij jou als aankoper of verkoper. Door kennis en ervaring te delen kunnen we een overeenkomst aangaan die goed voelt en realistisch is. Persoonlijke dienstverlening dus in samenspraak met jou. Samen halen we er alles uit wat er in zit! Daarin zijn wij deskundig, gedreven en creatief. Makelaardij Friesland weet wat er leeft, in de mens en in de prijs! Dat is onze kracht!

Bekijk ons volledige aanbod op:
makelaardijfriesland.nl


Makelaardij[®]
Friesland
makelaardijfriesland.nl

 
QUALIS NVM



Hoe groter ons bereik, hoe meer kansen jij krijgt!

Makelaardij Friesland maandelijks overzicht Social Media.
Mogen wij onze middelen en netwerk ook voor jou inzetten?

Aantal volgers

7.859

Maandelijks
stijging

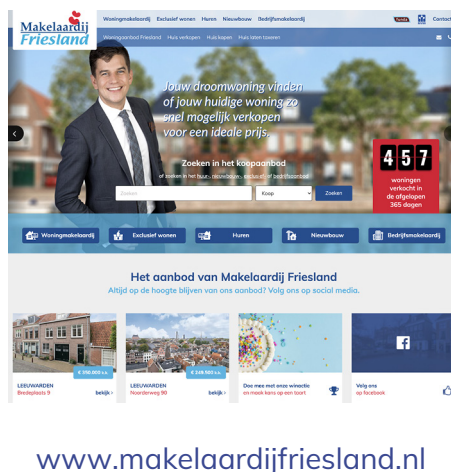
61 ▲ 2%

Vanaf social
media door-
gelinkt naar
woningaanbod

2.894

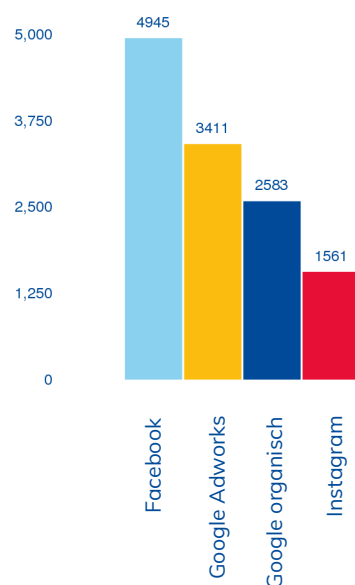
Aantal website
bezoekers

10.509



www.makelaardijfriesland.nl

Toestroom website
bezoekers



f Facebook
campagne

1.197 clicks
26 likes
13 opmerkingen
12 shares
49.259 views



📷 Instagram

251 views
17 likes
1 opmerking



in LinkedIn

694 views
10 likes
56 clicks



Opvallend actief, thuis in Friesland

Het liefst laten we onze klanten het vertellen...

Wij kunnen Makelaardij Friesland bij iedereen aanbevelen. We zijn uitstekend geholpen en hebben heel snel onze woning verkocht. Na elke bezichtiging werden we op de hoogte gehouden van wat men er van vond. Dit is heel prettig. We hebben alles rond de verkoop als zeer fijn ervaren.

Verkoper van
Bilderdijkstraat 21

8,8

Ik hou van snel contact en snel schakelen (wat op dit moment gevraagd wordt in de huizenbranche). Deze makelaar reageert snel op vragen, denkt mee en kan snel anticiperen op veranderende omstandigheden. Zowel in de aankoop als verkoop van mijn woningen.

Verkoper van
Midstrjitte 54

8,8

De deskundigheid, constructieve inzet maar bovenal de betrouwbaarheid en het oprechte enthousiasme van onze makelaar heeft er toe geleid dat ons pand snel en met een zeer goed resultaat kon worden verkocht.

Verkoper van
Zilverstraat 26

10

Het contact met de makelaar was erg plezierig en persoonlijk. Het kennismakingsgesprek was prettig en informatief. Hij had kennis van zaken en gaf inzicht in alles wat bij de verkoop komt kijken.

Verkoper van
Erica 40

9,3

We kregen veel duidelijkheid/eerlijkheid. Erg korte lijntjes. Kortom naar alle tevredenheid is ons huis verkocht!!

Verkoper van
Burg. Wuiteweg 92

9,3

Wij zijn heel tevreden. Kortom 100%. De communicatie is goed en de medewerkers waren allemaal vriendelijk en behulpzaam, de rondleidingen zijn prima verlopen. Alle nodige informatie is tijdig aan ons door gegeven.

Verkoper van
Hobbemastraat 61

9,0



Leeuwarden

058 - 244 91 00
info@makelaardijfriesland.nl

Drachten

0512 - 36 80 36
drachten@makelaardijfriesland.nl

Heerenveen

0513 - 23 21 80
heerenveen@makelaardijfriesland.nl

Sneek

0515 - 76 80 08
sneek@makelaardijfriesland.nl